

become part of it!

wanted: **Verkäufer Software-Projekte (80 - 100%)**

Anforderungen

- Mehrjährige Erfahrung im Bereich der Akquisition von Neukunden und der Pflege von Beziehungen zu bestehenden Kunden
- Fähigkeit, komplexe Offerten mit der Unterstützung von Spezialisten aus den einzelnen Geschäftsbereichen selbstständig zu verfassen
- Von Vorteil: Wissen im Bereich des Software-Projekt- und Lösungsgeschäfts
- Von Vorteil: bestehendes Beziehungsnetz im Informatik-Umfeld
- Motivation und Bereitschaft, sich in neue Gebiete einzuarbeiten und überdurchschnittliche Leistungen zu erbringen
- Sehr gute Kenntnisse der deutschen Sprache, gute Kenntnisse in Englisch. Französisch ist ein Plus
- Alter: 28-45 Jahre
- Teamplayer!

Aufgaben

- Akquisition von Neukunden
- Pflege von Beziehungen zu bestehenden Kunden (Account Management)
- Verfassen von Offerten für Software-Projekte und -Lösungen
- Organisation von Messeauftritten (Jazoon, OpenExpo, ...) und Kundenanlässen
- Nachführen des Sales Funnels und generelle Mitarbeit beim weiteren Aufbau der Verkaufsorganisation
- Mitarbeit im Marketing und Unterstützung der Projektleiter

Angebot

- Vielseitiger Job mit grossem Potential und der Möglichkeit der Mitgestaltung
- Angenehmes und innovatives Umfeld
- Arbeitsort: Bern

Weitere Informationen finden Sie unter www.puzzle.ch

Wir freuen uns über Ihre Kontaktaufnahme!
Puzzle ITC GmbH, Eigerplatz 4, 3007 Bern
Ramona Stofer, stofer@puzzle.ch, 031 370 22 40